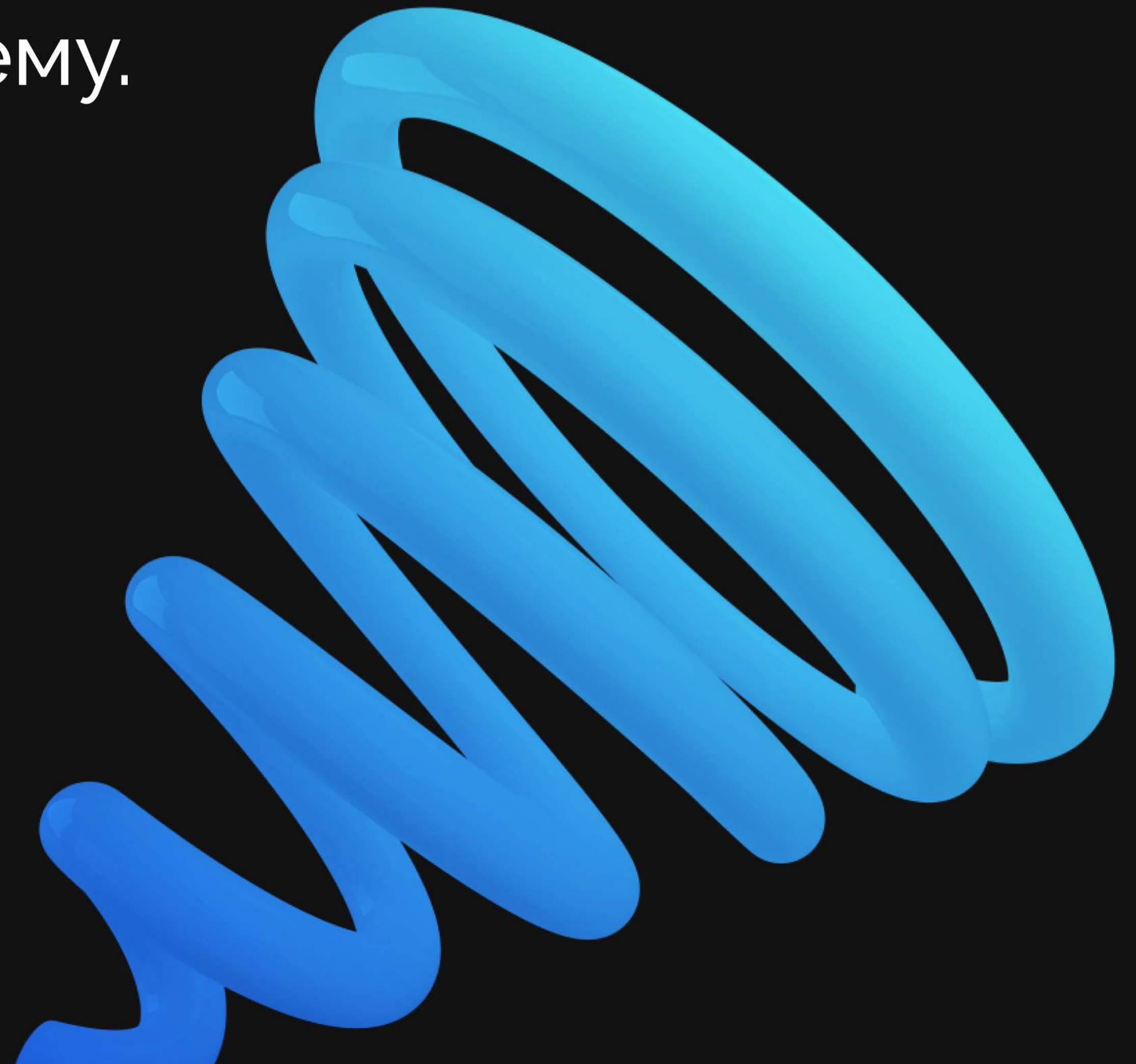


Помогаем экспертам и
предпринимателям создать
сильнейшую трафик систему.

x5-x13

окупаемость проектов

Мы настроим трафик за **свой счёт**.
Платите только за целевые лиды.



— **3 ГОДА**

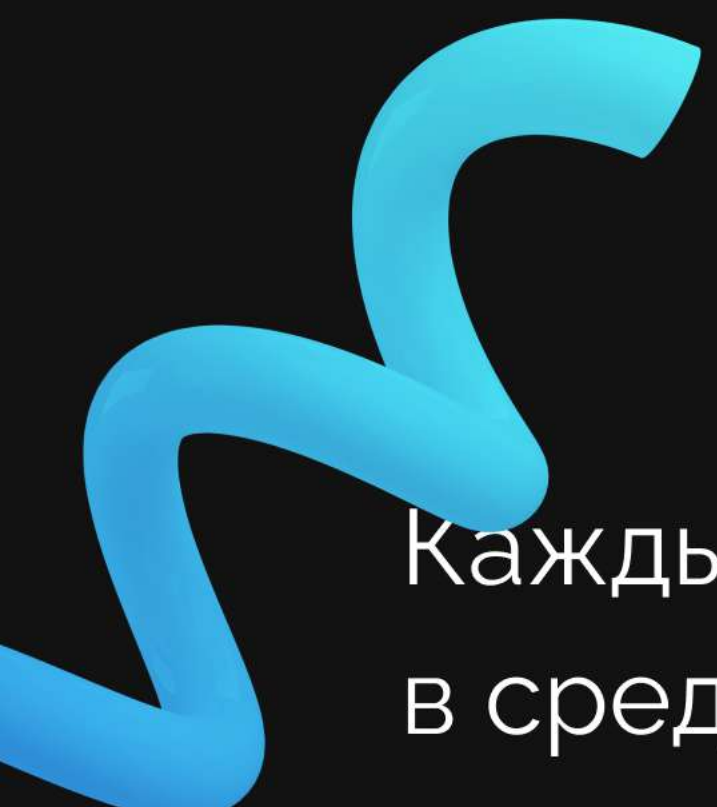
работаем на рынке

— **500+ ПРОЕКТОВ**

прошло через нас

— **83% ИЗ НИХ**

успешно продали свои продукты и услуги с нашего трафика в Telegram

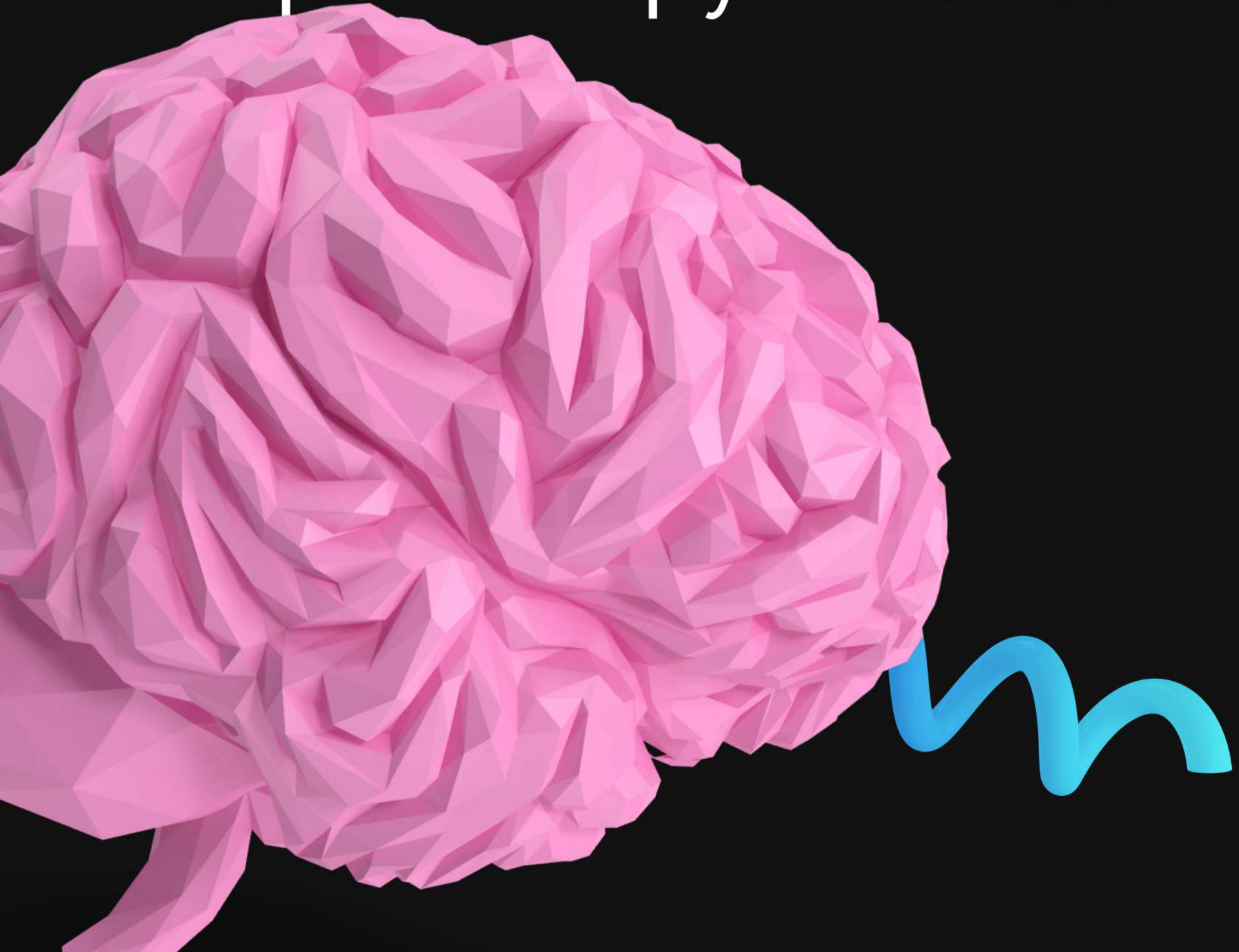


Каждый месяц реализуем в среднем **1.500.000 руб** рекламного бюджета, где на каждый вложенный рубль мы получаем возврат инвестиций **более 5 рублей.**



Мы комплексно помогаем решить
вопрос привлечения целевого трафика,
используя рассылки, посевы, Ads,
инвайтинг, автокоментинг.

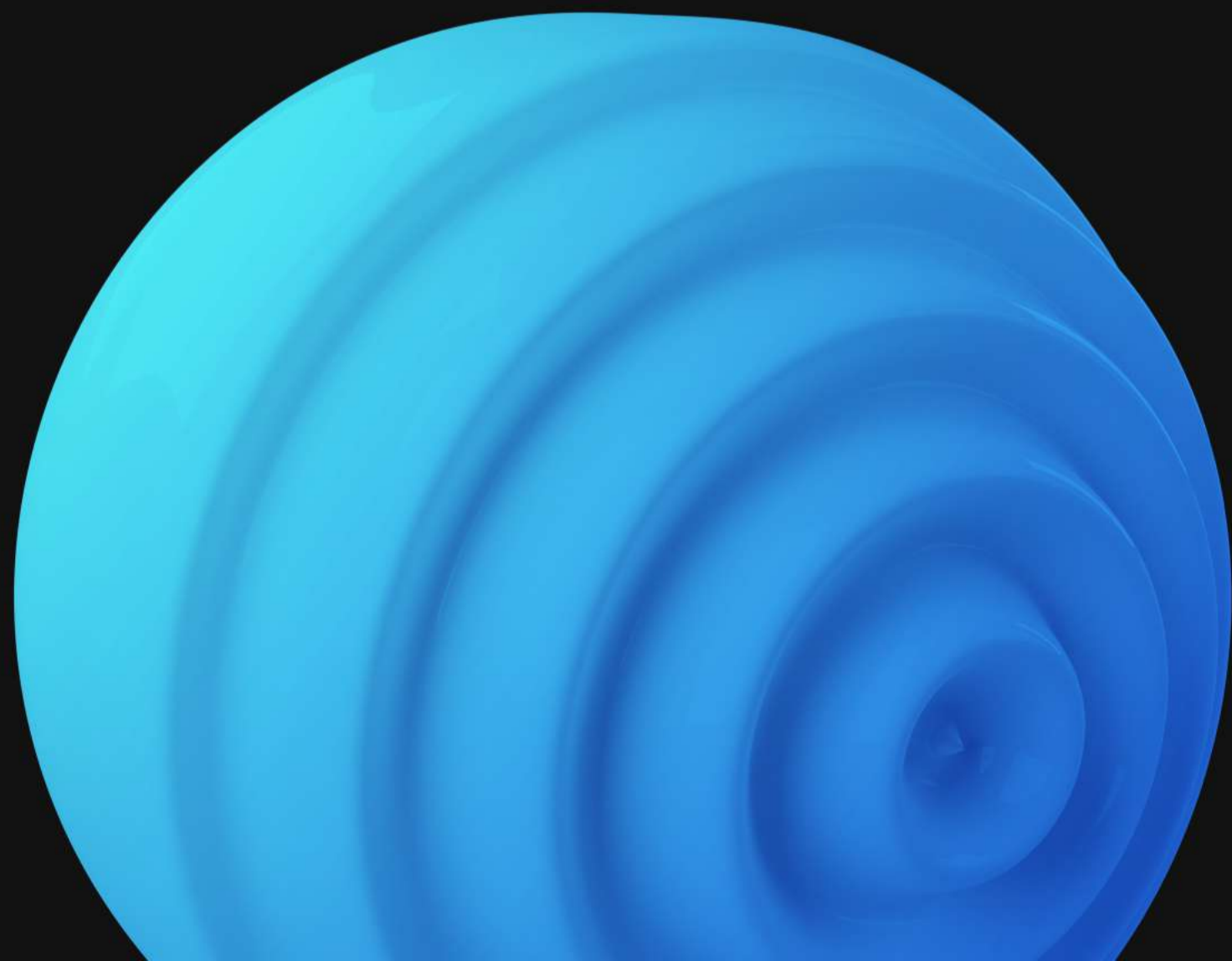
Только **представьте**, если у вас
каждый месяц выстроен
прогнозируемый **поток целевых лидов**.



- Вы **чётко знаете**, сколько будет завтра лидов, после завтра или через месяц.
- У вас твёрдая трафик система, которая **гарантировано** даёт желаемое кол-во целевых лидов.
- Вы **забудете о проблеме** с трафиком и больше никогда не возникнет вопрос "Откуда брать трафик?"

— Только представьте, что каждый божий день вы будете получать **от 3 до 10 заявок** (это как минимум). Хочешь больше — будет больше.

Это супер целевые заявки, которые будут приносить вам окупаемость в **5-13 раз** в зависимости от вашего чека и навыка продаж.

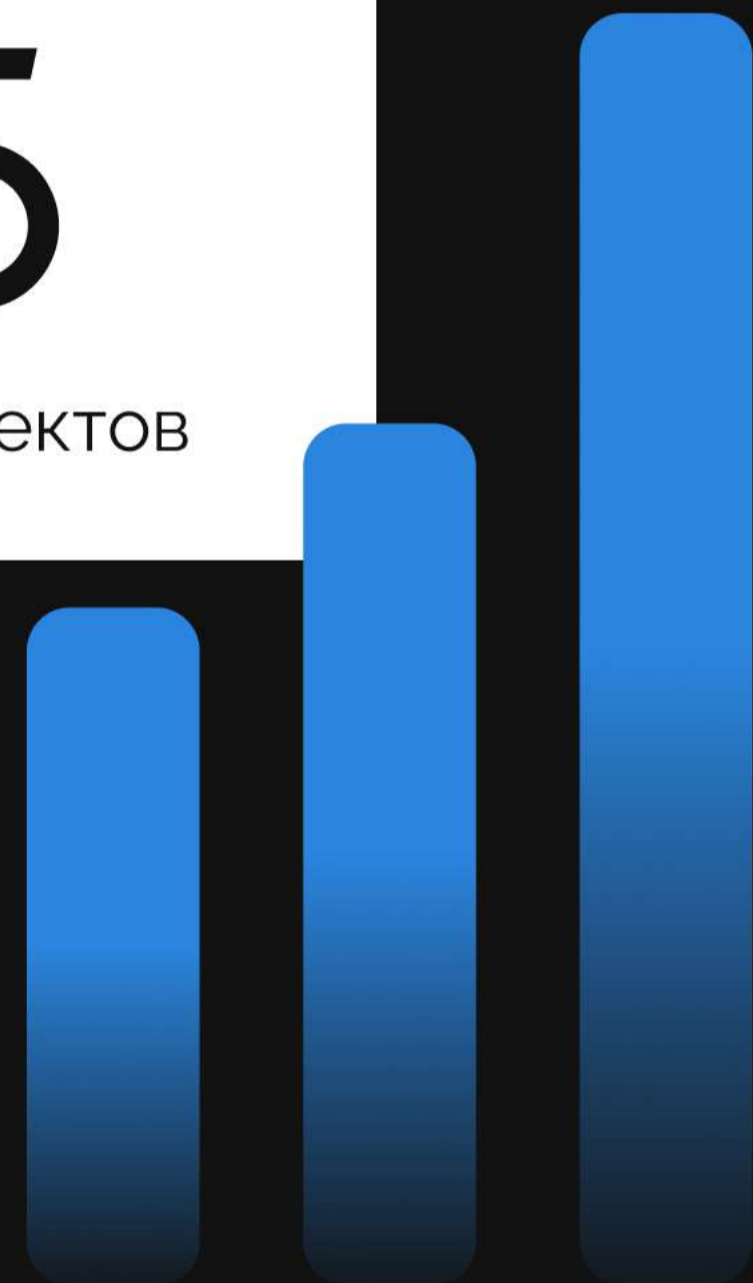


Средняя статистика за последние 2 месяца:

x6,5

окупаемость проектов

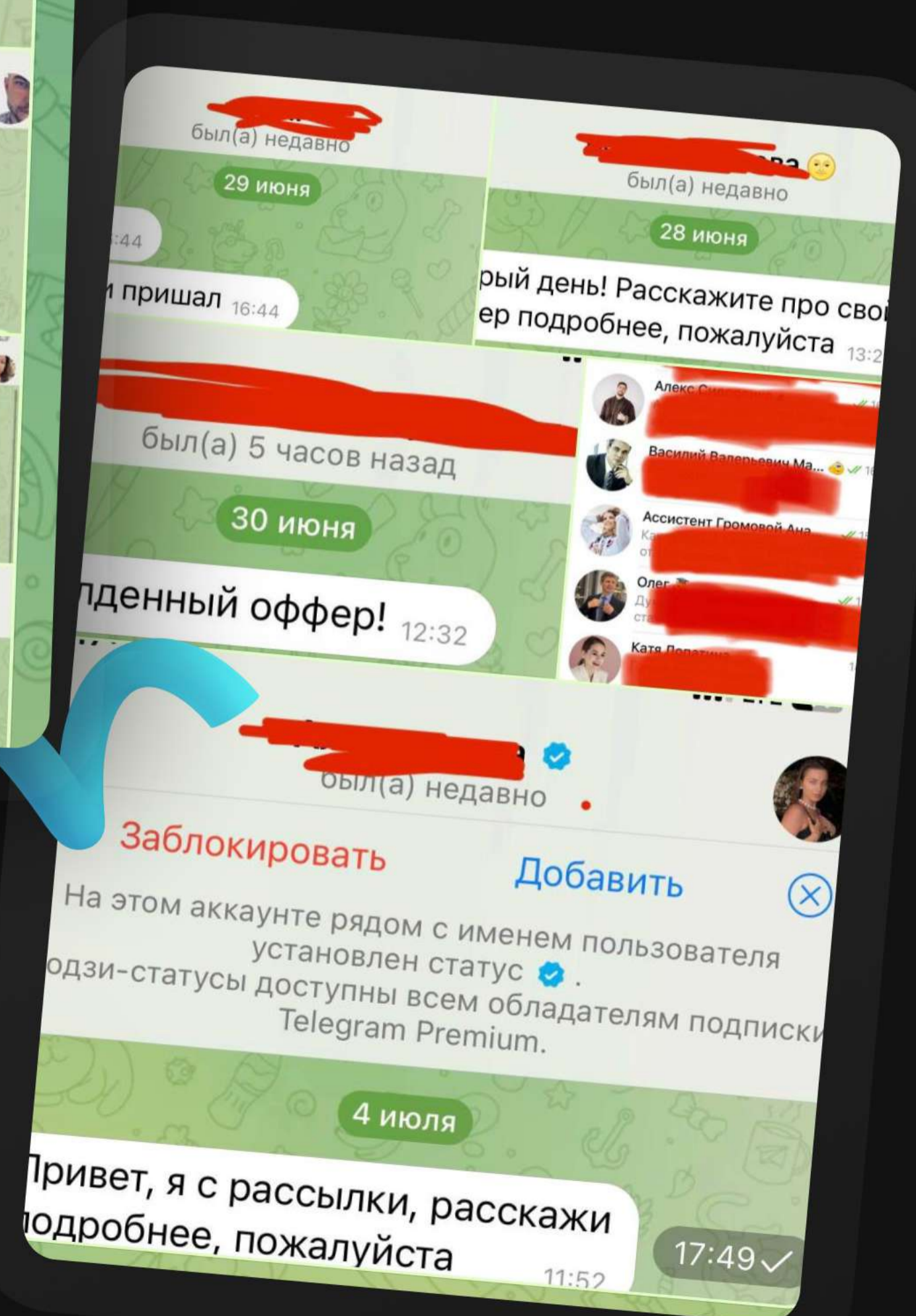
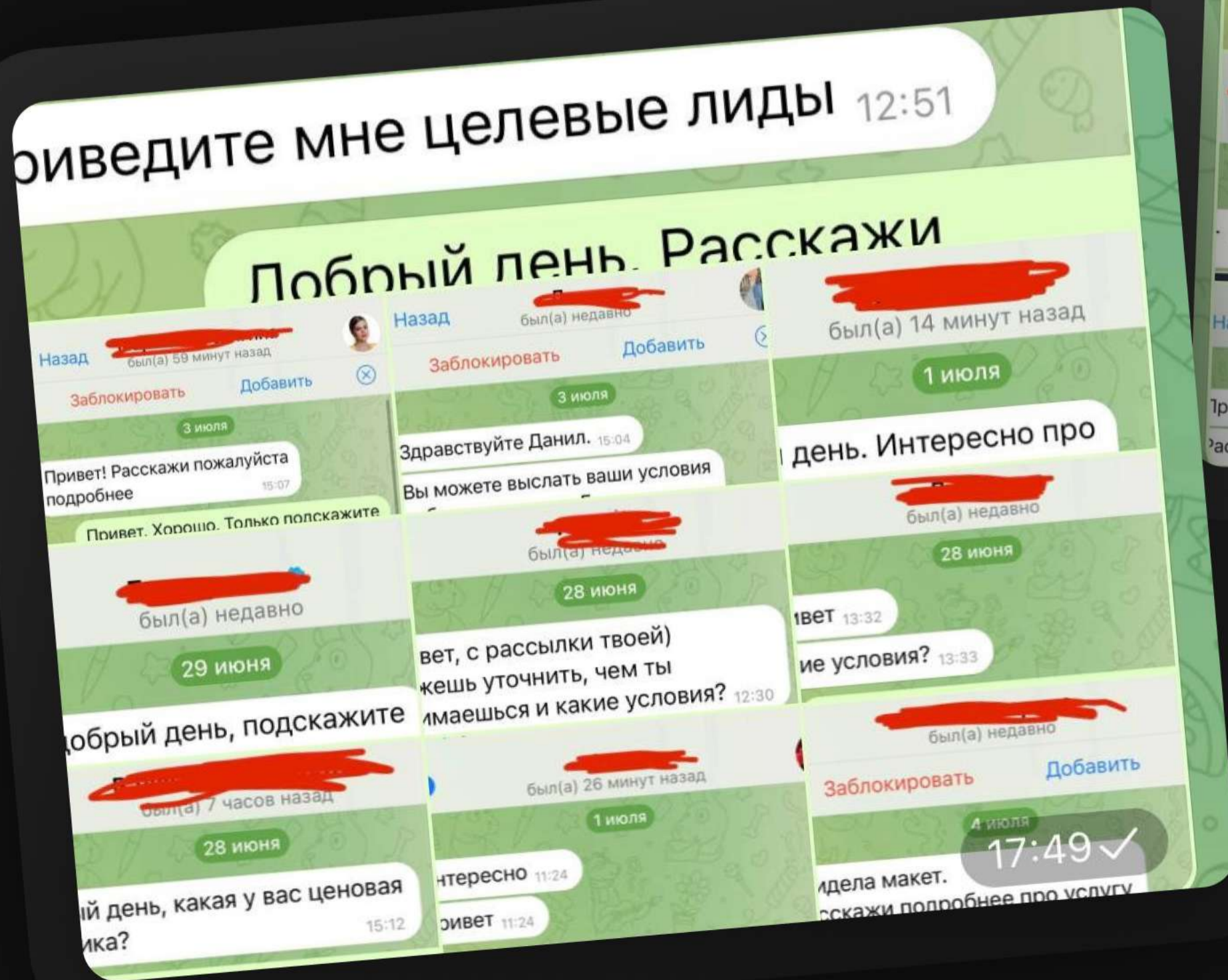
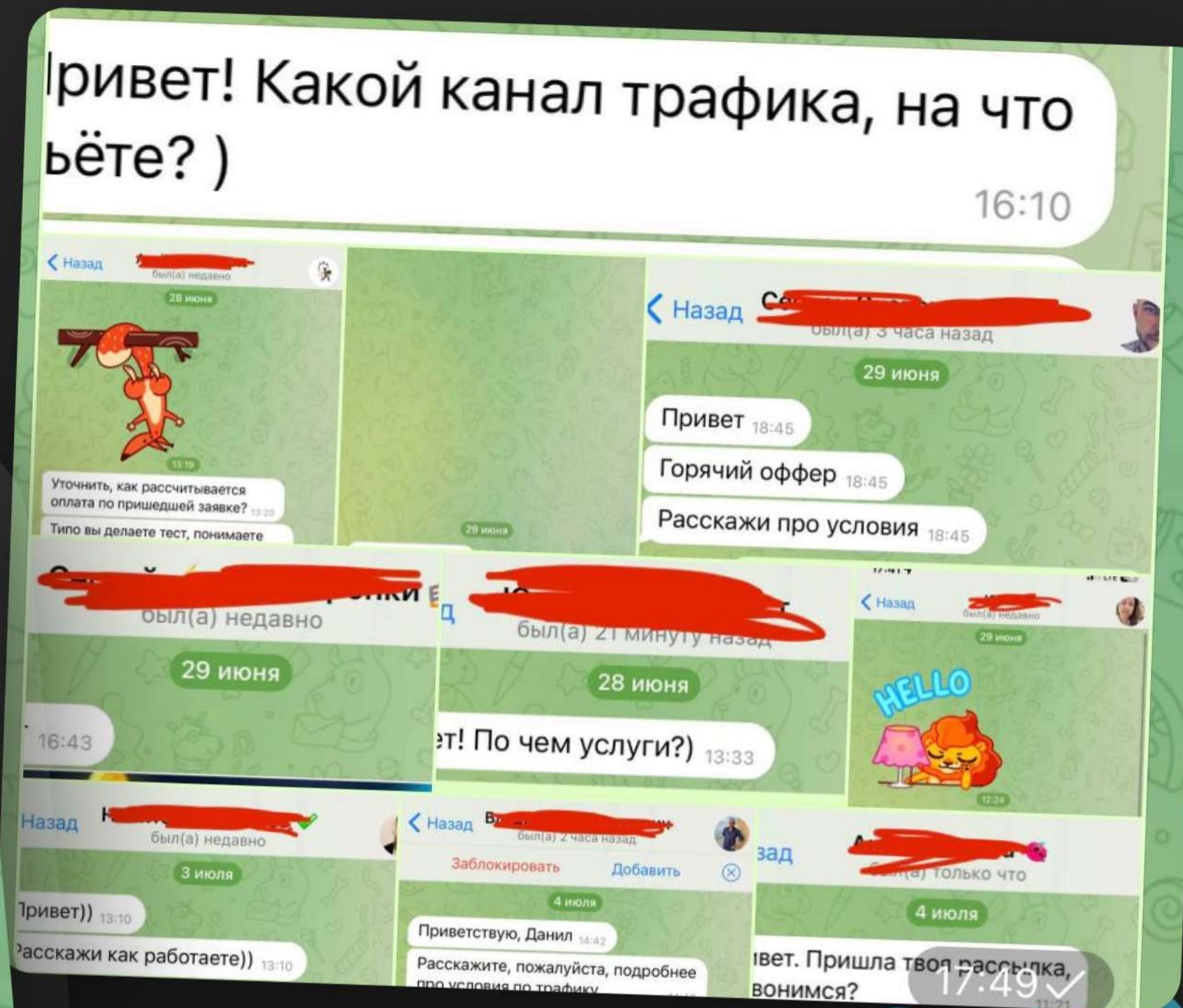
Каждый рубль приносит **6,5 рублей**.
А каждые 100 тыс бюджета,
приносят минимум 650 тыс руб.



— Вы чётко можете отслеживать **цену заявки, цену клиента** и на сколько вся эта история **окупается** и улучшать те аспекты, которые дадут ещё больше окупаемость.

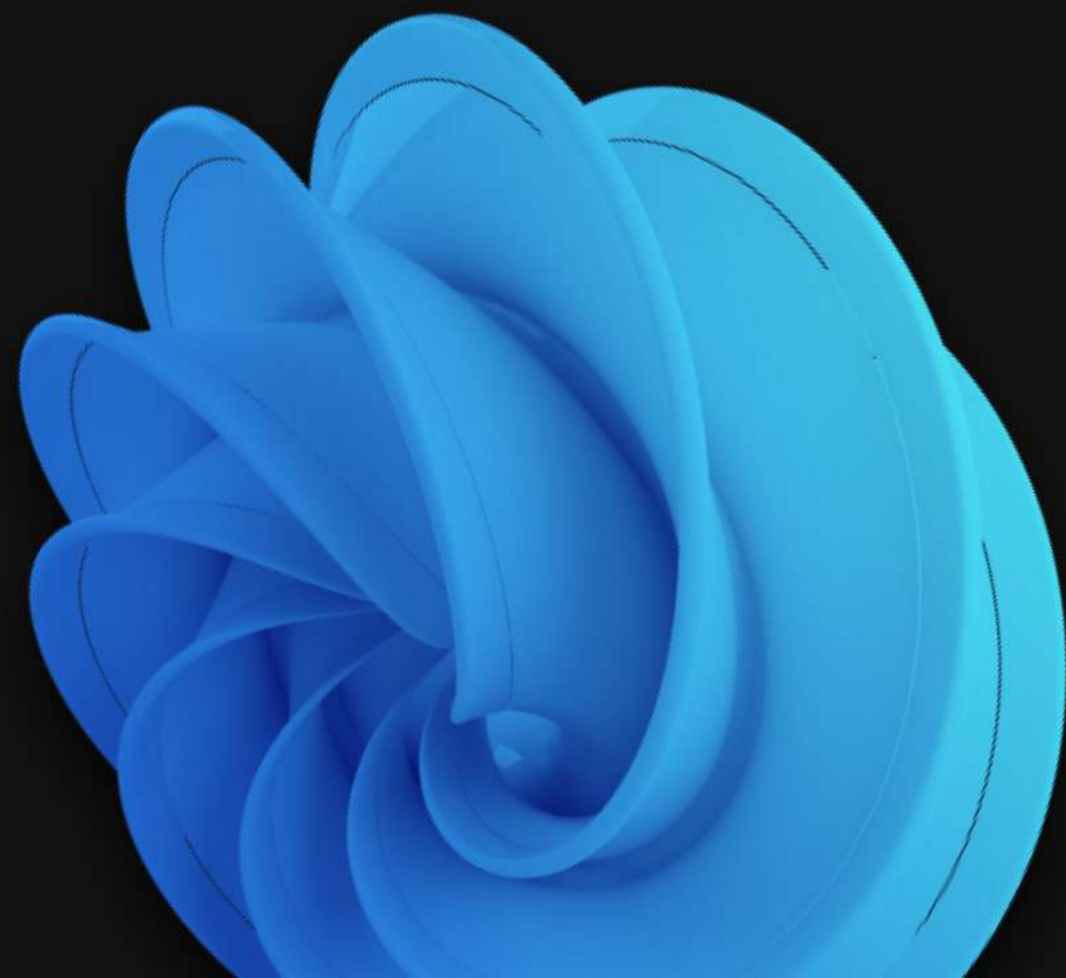
Максимально **прозрачная** система привлечения трафика через Telegram, которую если вы всё ещё НЕ внедрились, я даже не представляю, сколько денег вы **теряете каждый день**.





— Вам не нужно больше тратить деньги на тесты! Ваш бюджет будет приносить исключительно **целевые лиды по фиксированной цене.**

Вы получите ровно столько лидов, **сколько хотите.** Шквал заявок каждый день для вас будет понятным и прогнозируемым процессом...



Кто бы что не говорил, но цифры могут говорить всё сами за себя...

Что, если каждый день вы будете получать, например, **10 заявок?**

В неделю это уже **70 заявок**,
доходимость до созвона: **40-60%**

Получаем в итоге 5 продаж.
Если ваш чек 80.000 руб, то
Выручка равна 400.000 руб

Это **28 проведённых созвонов**.
В среднем конверсия в продажу **20%**.
Вполне достижимая конверсия, так ведь?

А если чек выше? Мм?

Как мы получаем целевые заявки?

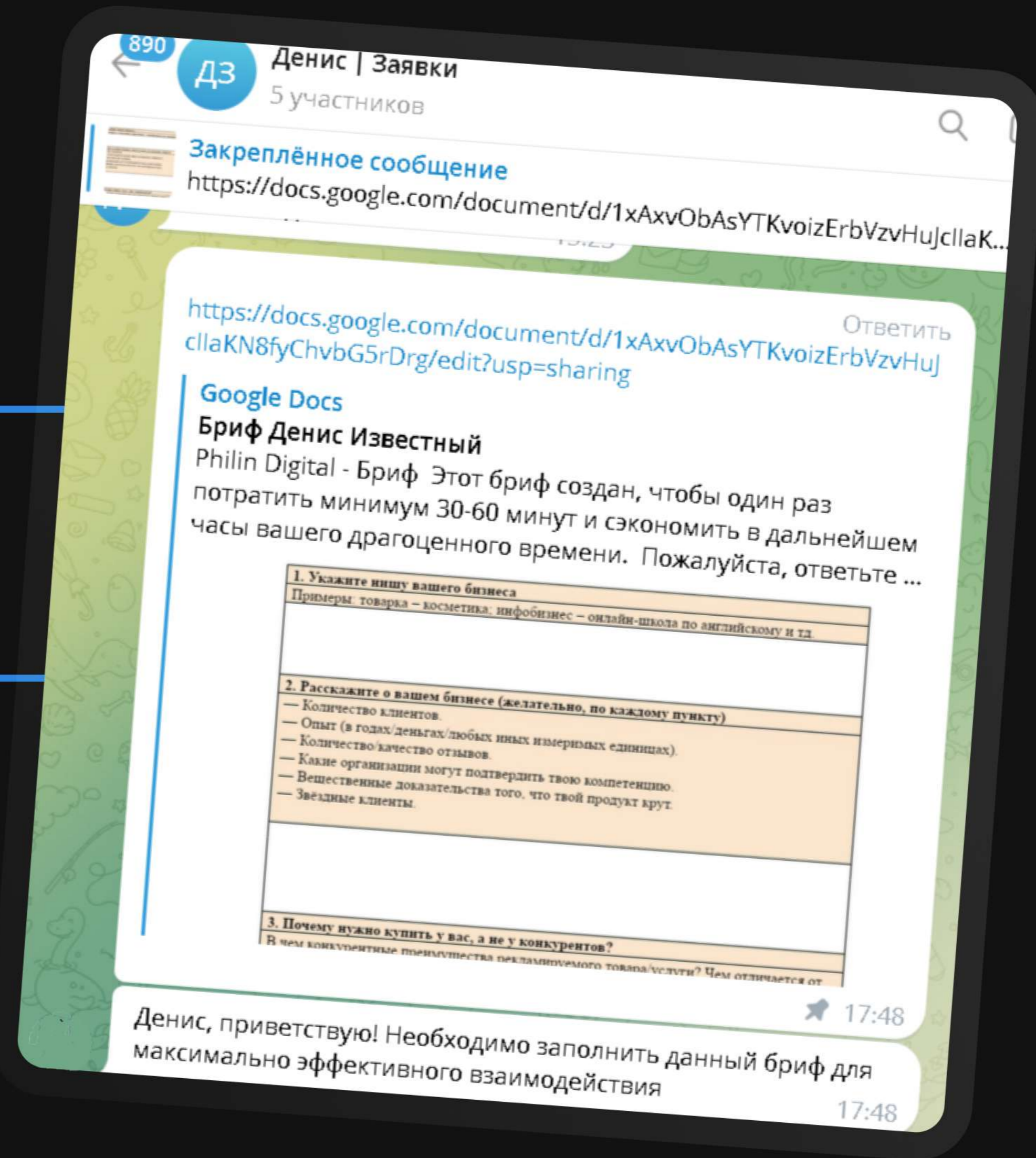


Основной инструмент привлечения целевых заявок — это **рассылка в личные сообщения Telegram**. Именно она сейчас даёт гору целевых заявок.

Этапы работы:

1

БРИФИНГ (ИЗУЧЕНИЕ ПРОЕКТА,
ПРОДУКТОВОЙ ЛИНЕЙКИ, ЦА)



2

СОЗДАНИЕ И УТВЕРЖДЕНИЕ ОФФЕРОВ ДЛЯ РАССЫЛКИ

Почему вы с твердыми знаниями и серьезными результатами в экспертности еще не делаете свой миллион в онлайн?

Приглашаю на разбор, на котором покажу как именно вам уже через два месяца делать от 300т-1,5 млн на запуске своего продукта.

Будет интересно?

изменено 17:34



ДИ

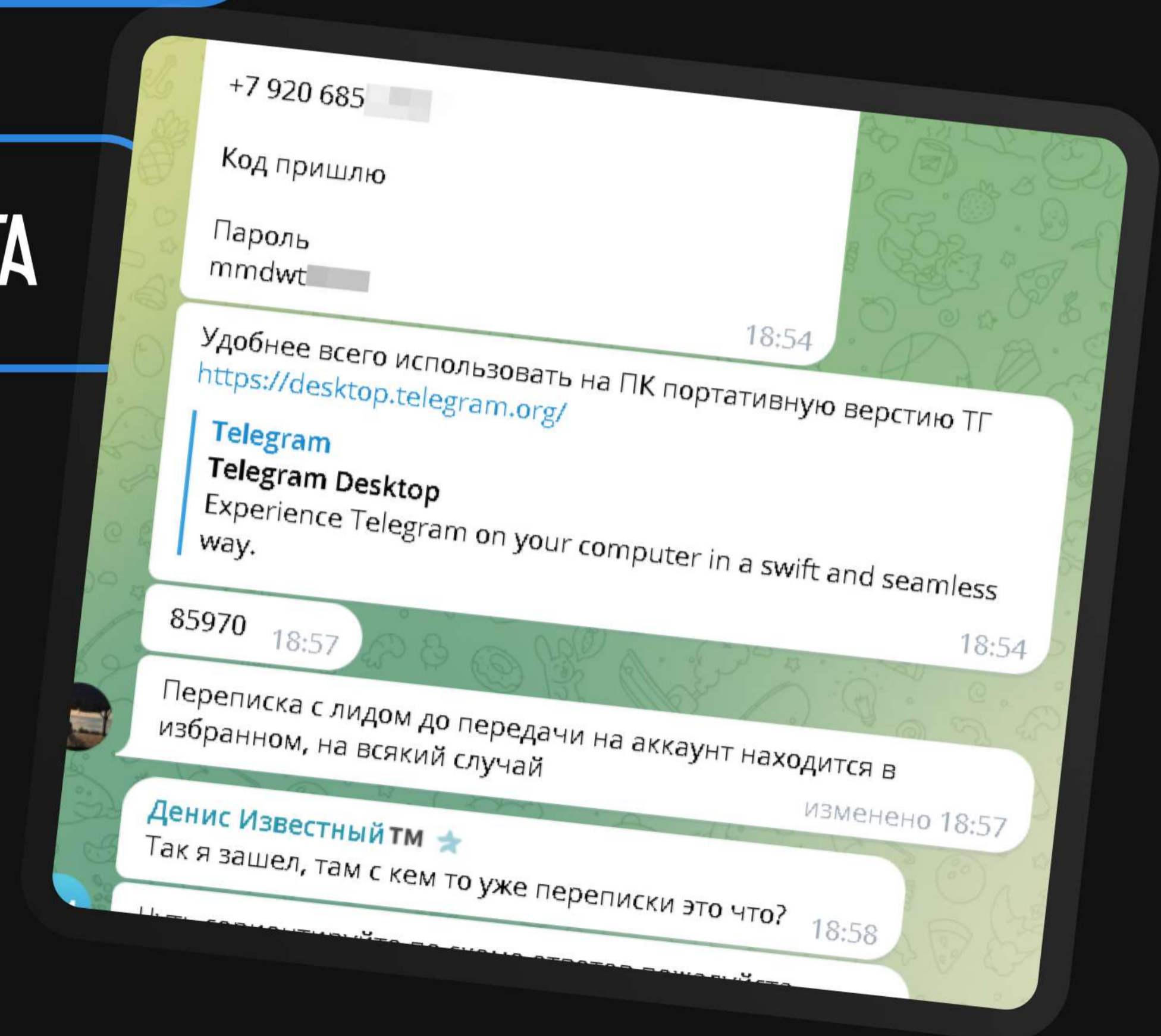
3

СБОР ЦЕЛЕВОЙ БАЗЫ ПО КАНАЛАМ И ЧАТАМ

4

СОЗДАНИЕ КОРПОРАТИВНОГО АККАУНТА

Заявки будут приходить на корпоративный аккаунта в Telegram, который предварительно мы выдадим. Это поможет нам **прозрачно** отслеживать кол-во получаемых заявок. И формировать базу целевой аудитории в **одном месте**.

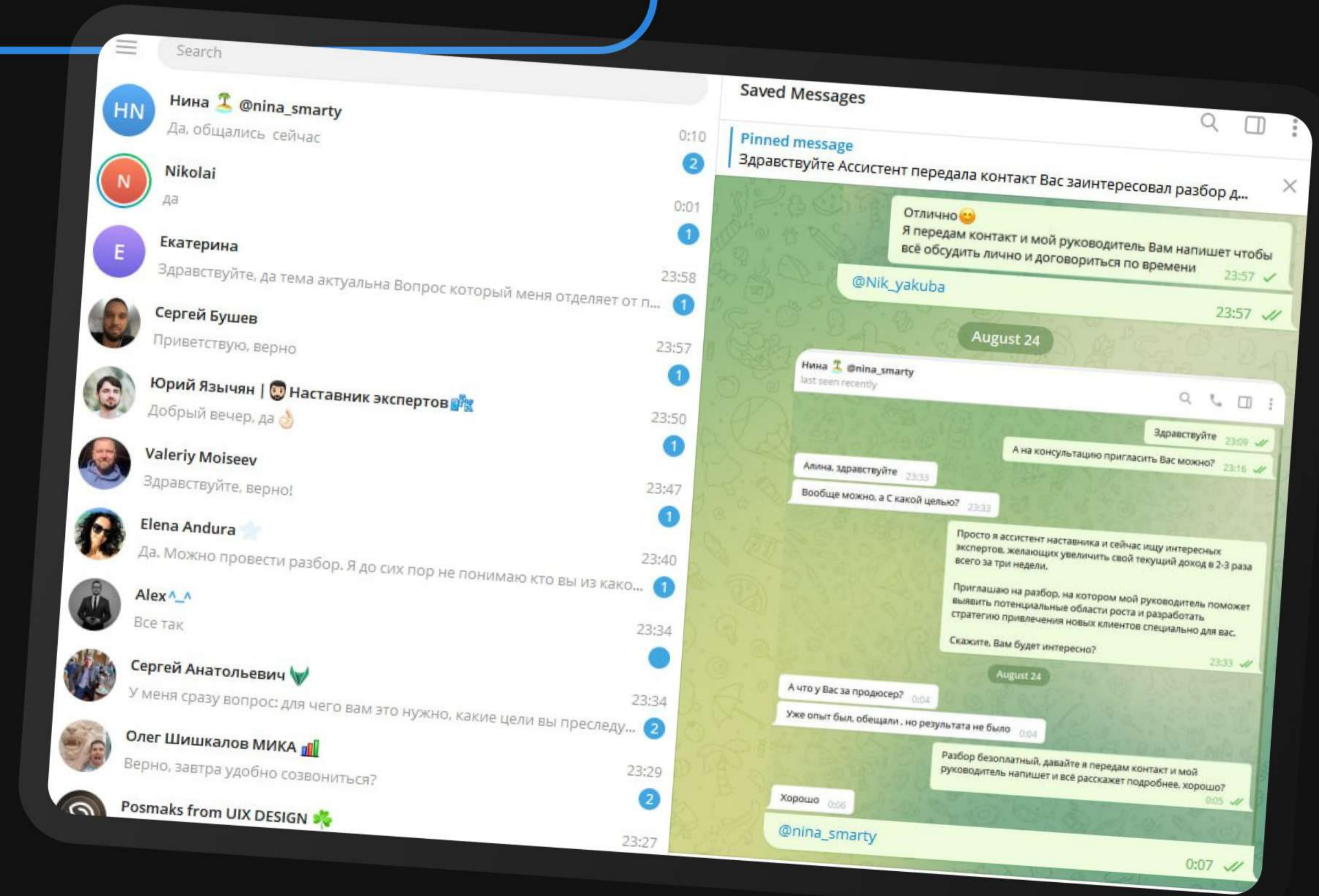
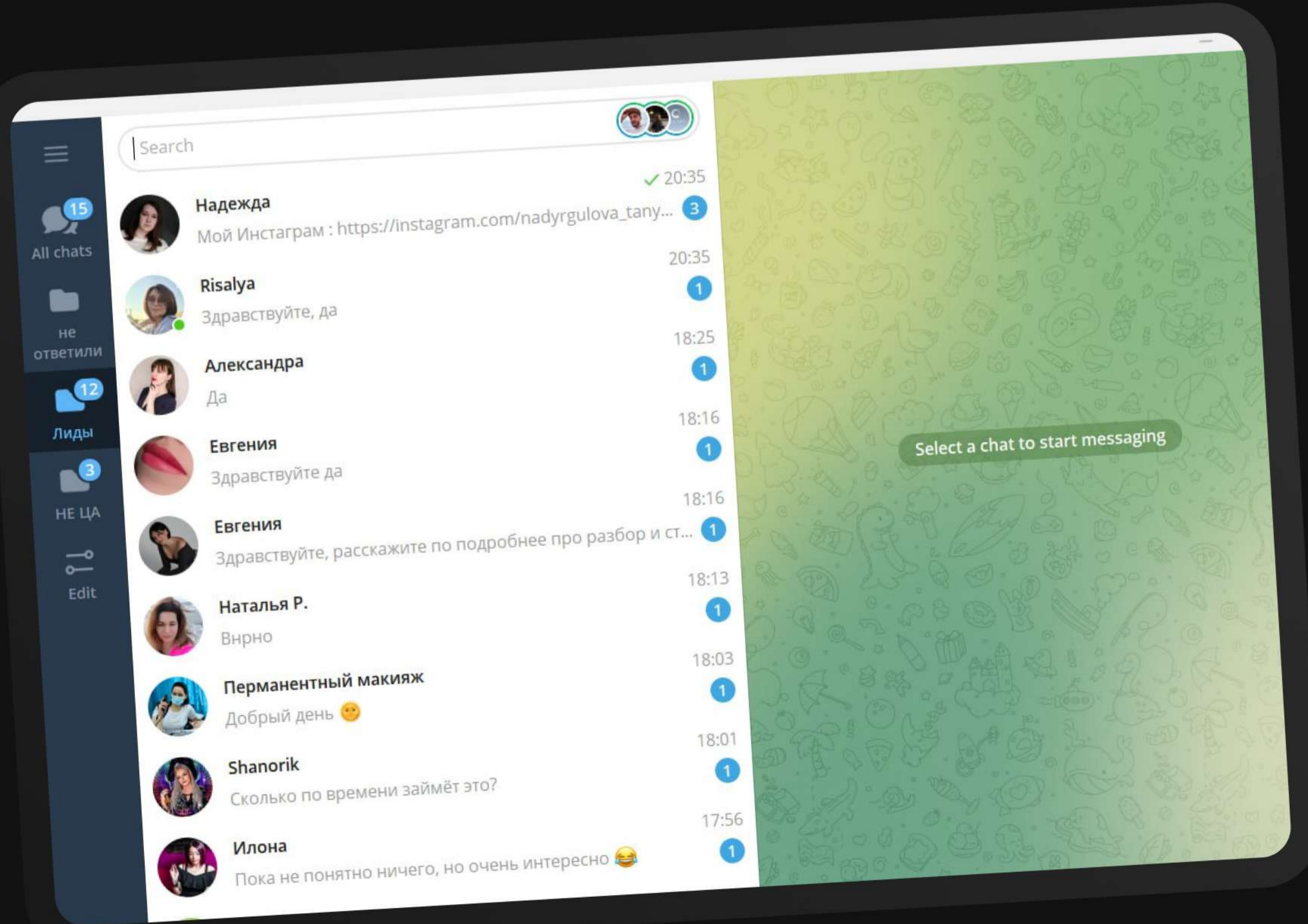


5

ЗАПУСКАЕМ ТРАФИК

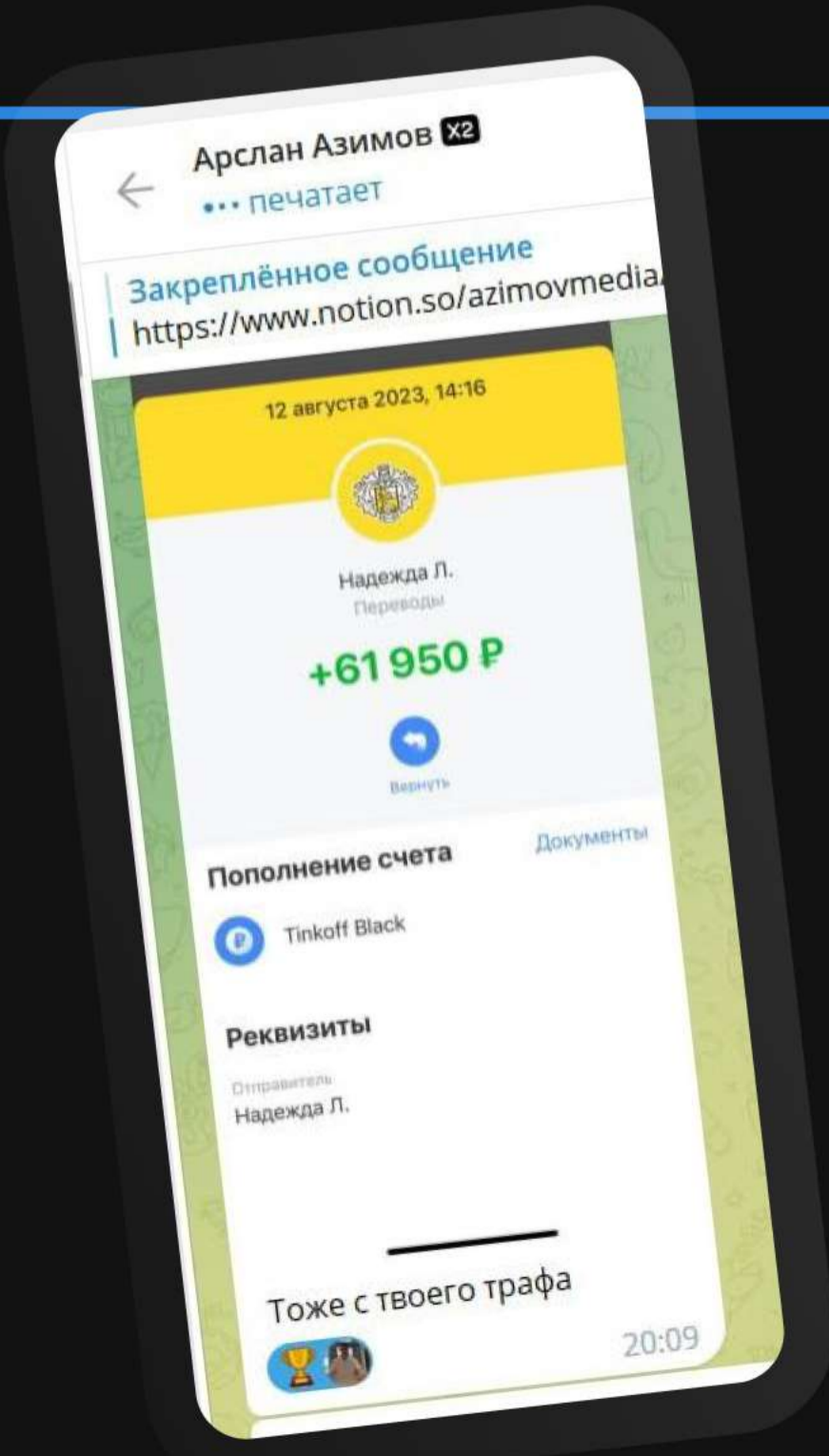
6

ПОЛУЧАЕМ ЛИДОВ



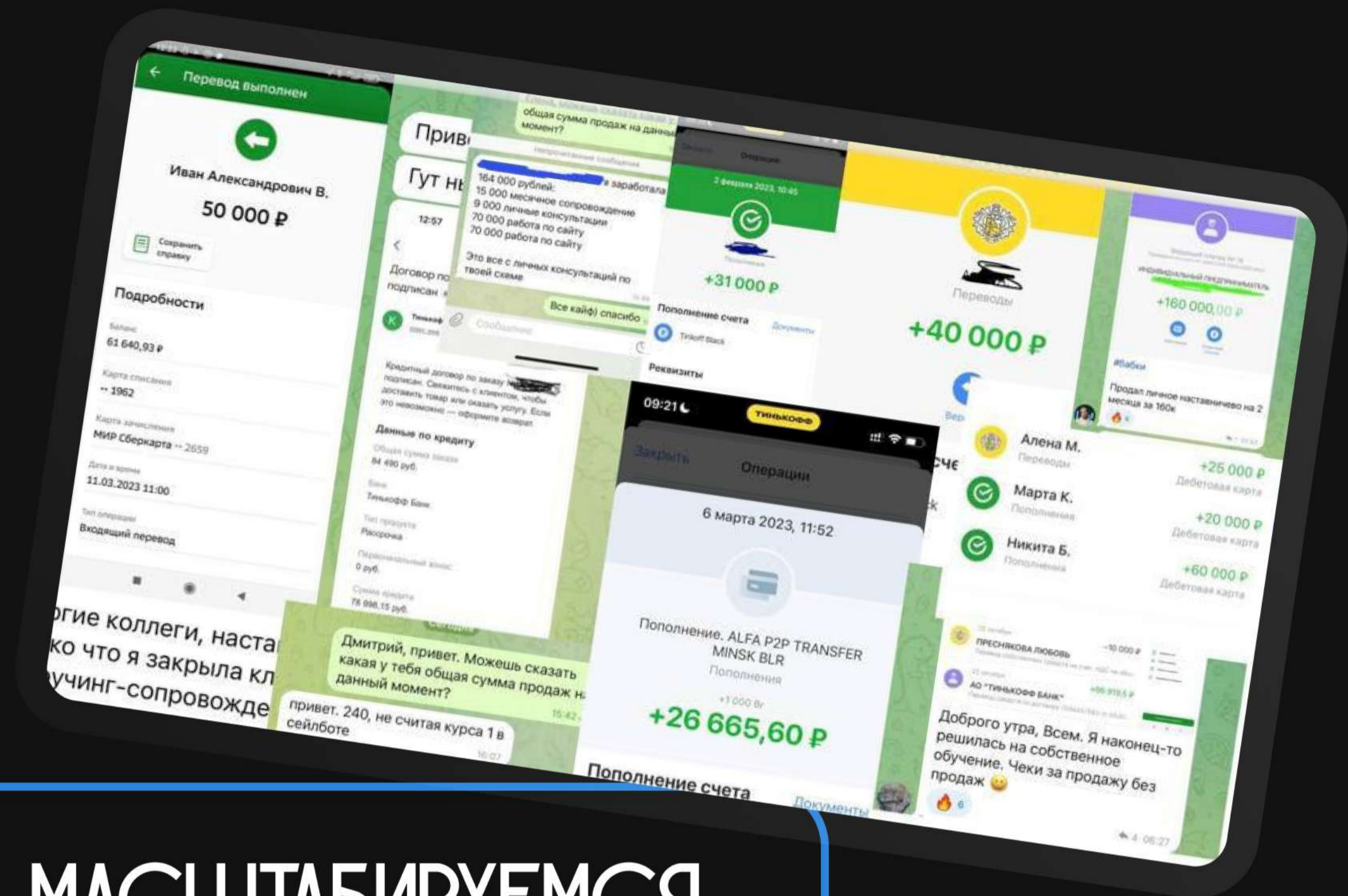
7

ПОЛУЧАЕМ ОПЛАТЫ



8

МАСШТАБИРУЕМСЯ



Работали как с оффлайн так и с онлайн проектами.
Сформированные кейсы у нас хранятся в Банке Отзывов.

Из недавних проектов:

1.200.000 РУБ

на продаже наставничества
с холодных рассылок



Кирилл

Общий бюджет: **150.000 рублей (без НДС)**

Количество лидов: **215**

Цена лида: **700 рублей**

Количество покупок: **6**

Продаж: **1.200.000 руб**

ROMI: **700%**

953.000 РУБ

на продаже наставничества
с холодных рассылок



Арслан

Общий бюджет: **100.000 рублей (без НДС)**

Количество лидов: **167**

Цена лида: **600 рублей**

Количество покупок: **5**

Продаж: **953.000 руб**

ROMI: **853%**

813 РЕГИСТРАЦИЙ

на крупнейшую конференцию по инвестициям в недвижимость в Санкт-Петербурге Виктора Лапина



Виктор

Общий бюджет: **650.000 рублей (без НДС)**

Количество регистраций: **813 шт**

Средняя цена регистрации: **800 руб**



585.000 РУБ

на запуске наставничества через
Telegram-канал (@rimal_kenzin)



Римал

Общий бюджет: **17.000 рублей (+17.000 руб работа) (без НДС)**

Кол-во подписчиков: **460 чел.**

Средняя цена подписчика: **73 руб**

Продаж: **585.000 руб**

ROMI: **1620%**

369.000 РУБ

на проведении CustDev
(проблемное интервью)



Андрей

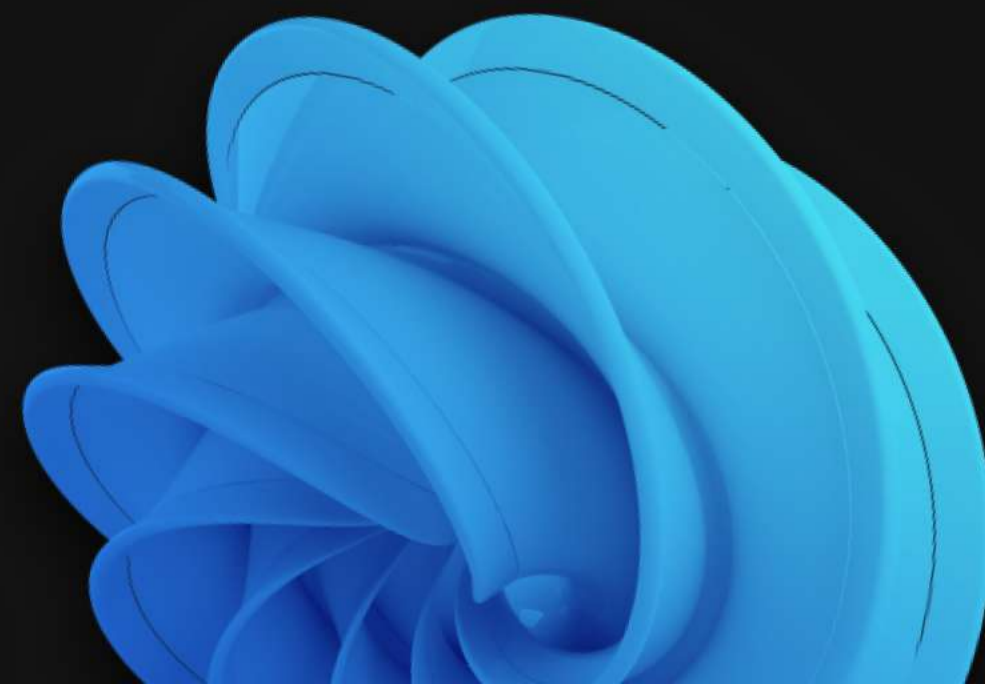
Общий бюджет: **60.000 рублей (без НДС)**

Кол-во клиентов: **6 чел.**

Цена клиента: **15000 руб**

Продаж: **369.000 руб**

ROMI: **515%**



— Индивидуальный Онлайн
расчёт окупаемости именно для
вашего проекта

В расчёте будут общие конверсии за
последние 2 месяца по нашим проектам

Инвестиция в сотрудничество и
достижение желаемого результата:

Целевая заявка —

700 РУБ

3 тарифа:

- 1 35 целевая заявка за 25.000 руб
- 2 71 целевая заявка за 50.000 руб
- 3 142 целевых заявок за 100.000 руб

Wow-бонус на 24 часа:

1

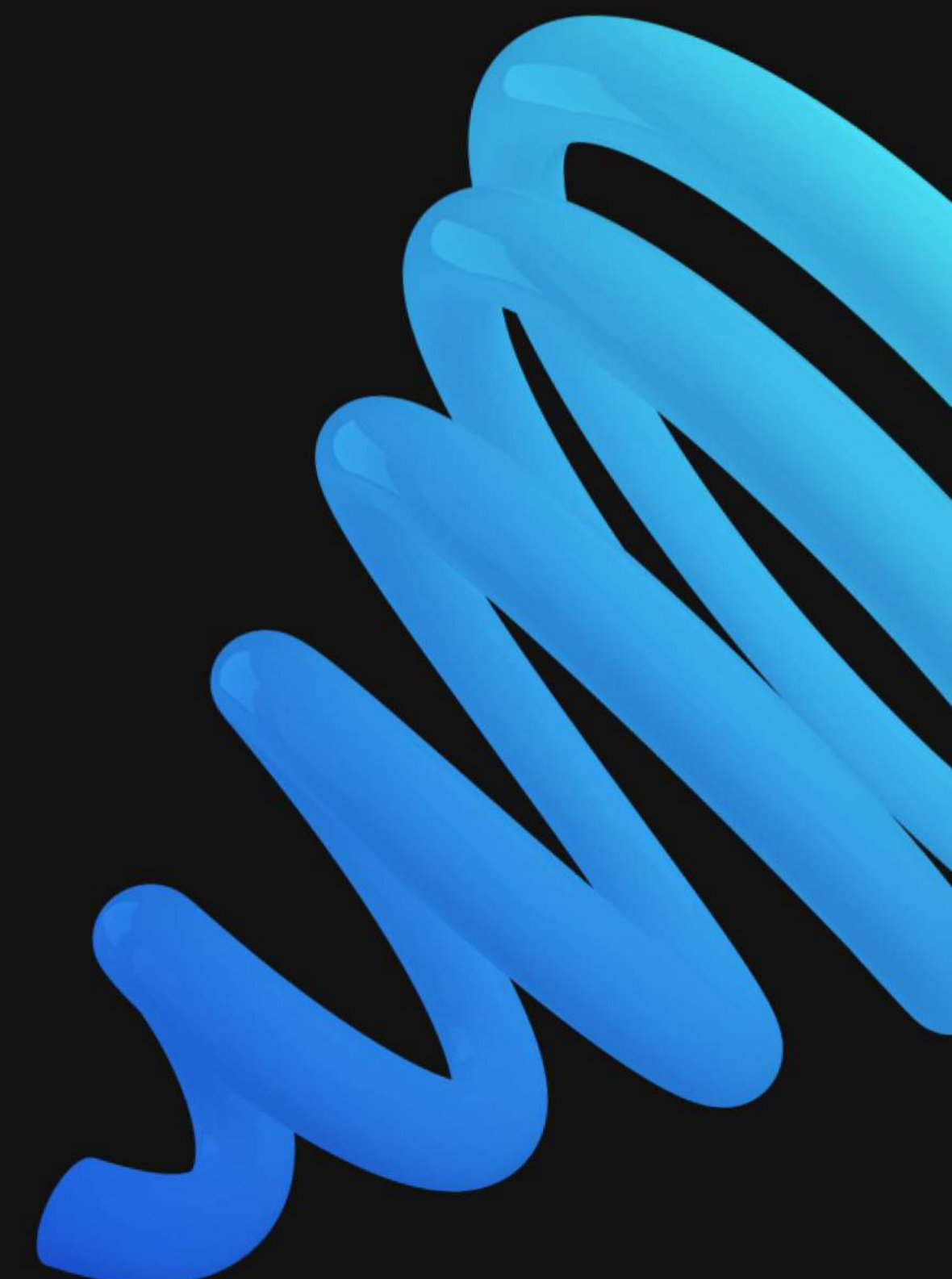
ЦЕЛЕВЫЕ ЗАЯВКИ ПО 600 РУБ



Выберите своё кол-во заявок (от 41 шт),
нецелевые заявки компенсируем

- 1 35 41 целевая заявка за 50.000 руб
- 2 71 83 целевые заявки за 85.000 руб
- 3 142 166 целевых заявок за 150.000 руб

Бонус подойдёт не всем. Только для того проекта, в котором мы уверены, что принесём результат при таких условиях



2

БЕСПЛАТНАЯ КОНСУЛЬТАЦИЯ ПО ПРОДАЖАМ



от руководителя
отдела продаж



Арслан Азимов

- Построил отделы продаж, которые принесли более **2 млрд рублей**
- Обучил более **300 менеджеров**
- Выстраивал ОП крупнейшим **онлайн-школам** (Алекс Манье, Ласло Габани и т.д.)

3

БЕСПЛАТНАЯ КОНСУЛЬТАЦИЯ ОТ ЮРИСТА



с высокой
квалификацией



Алёна Крупина

- Юридический стаж — **9 лет**, последние 2,5 года — с инфобизнесом
- Во время налоговой проверки сохранила клиенту **2 млн рублей**
- Клиенты — **блогеры-миллионники** и онлайн-школы с оборотом в **десятки миллионов рублей.**



Ваше решение?